



DEVELOPPEUR PROJET

GreenYellow Océan Indien recrute un Développeur Projet (poste basé à Maurice)

Type de contrat : contrat à durée indéterminée

Localisation : Pamplemousses

Pays : Maurice

Missions :

Identification, analyse, évaluation et négociation des opportunités de développement de projets en Efficacité Energétique sur la base de critères commerciaux, techniques, administratifs, juridique et financiers.

Suivi, coordination et concrétisation des projets en Efficacité Energétique.

Activités principales :

- Accompagner les Commerciaux pour aider les clients à diagnostiquer leurs installations et à analyser leurs besoins;
- Etudier avec les équipes internes les solutions les mieux adaptées aux attentes des clients ;
- Développer et détailler les projets de plans d'actions conformément au cahier des charges convenu avec le client, et étudier leur faisabilité ;
- Animer et coordonner la phase d'étude en relation avec le département Opérations et plus particulièrement le Bureau d'Etudes ;
- Etablir le planning préliminaire d'exécution en coordination avec les différents départements opérationnels ;
- Assister les Commerciaux dans l'établissement de l'offre technique & commerciale et dans la stratégie associée à mettre en œuvre ;
- Construire les modèles financiers, budgets de développement et calendriers ;
- Participer à la négociation du contrat avec le client ;
- Documenter les projets ;
- Budgétisation du projet et reporting des dépenses en phase de développement;
- Participer à la mise en œuvre du projet, garantir la coordination entre les services (notamment organiser avec les Commerciaux les réunions de coordination) et la communication interne et externe de la mise en œuvre (construction, interventions etc.) du projet ;
- Réaliser des analyses, produire des rapports et présenter clairement les informations à la Direction ;
- Compiler et analyser régulièrement les données financières des parties prenantes du projet.

Profil :

Vous justifiez de connaissances approfondies dans le secteur de l'efficacité énergétique). Des connaissances techniques dans le secteur du photovoltaïque seraient un plus. Dynamique et autonome, rigoureux, avec un réel sens du contact client.

Les challenges vous motivant, vous souhaitez rejoindre un groupe en fort développement et mettre votre savoir-faire au service d'une entreprise avec de réelles valeurs humaines.



Formations et qualifications :

Ecole d'ingénieur ou Master spécialisé dans l'efficacité énergétique couplée à une formation commerciale

Expérience :

Expérience commerciale de 3 ans min. dans le domaine efficacité énergétique

Permis de conduire obligatoire